

Jornal Vanguarda, sexta-feira, 15 de junho de 2018

Geral 09

# Librelato expande em mais de 80% suas vendas neste ano

Fortes investimentos em inovação tecnológica amparados por uma política de longo prazo de valorização de pessoal trazem resultados históricos para a empresa

A Librelato reuniu nesta quarta-feira em sua matriz, localizada em Içara, SC, toda a imprensa da região catarinense. O evento contou com a presença das principais mídias, incluindo jornais, revistas, emissoras de rádio e TV, que foram recebidos pelo CEO da empresa, José Carlos Spricigo, além de toda a diretoria e gerência. Na oportunidade, os executivos prestaram uma homenagem aos profissionais pelo dia da imprensa, comemorado em 01 de junho, e apresentaram um balanço dos resultados da Librelato nos primeiros cinco meses do ano, com perspectivas até o final de 2018.

Os jornalistas puderam conhecer de perto toda a linha de produção da Librelato e entender a preocupação da empresa com a inovação e tecnologia presente no desenvolvimento dos implementos. Além disso, conheceram em primeira mão a loja de peças de reposição, Libreparts, que

será lançada no final do mês, um ambiente projetado para oferecer ao cliente uma experiência de compra incomparável. A loja traz a assinatura da Librelato e integra em um só lugar peças, serviço e um atendimento completo, para facilitar a vida dos clientes nas estradas e fortalecer a parceria que já existe entre fábrica e concessionárias.

Com uma linha de produtos reformulada, diversos lançamentos e inovações tecnológicas que oferecem maior rentabilidade à operação de transporte rodoviário de carga, a Librelato é uma das empresas que mais vem crescendo no mercado brasileiro nos últimos anos em seu segmento.

No ano em que completa 49 anos de atividades, a empresa apresentou resultados surpreendentes e crescimento sustentável. De janeiro a maio deste ano, a Librelato comercializou 2,7 mil unidades, registrando expansão de mais

de 100% em relação ao mesmo período do ano passado, quando foram vendidos 1,3 mil implementos rodoviários da marca no país.

"Nosso resultado extraordinariamente positivo de vendas, mais do que dobrando o volume deste ano em relação ao montante comercializado no mesmo período do ano passado, é um indicativo inequívoco de que os transportadores estão buscando produtos que oferecem qualidade superior e, sobretudo, maior rentabilidade operacional", comenta José Carlos Spricigo, CEO da Librelato.

Dobrando o volume de vendas neste ano em relação ao ano passado, a Librelato foi a implementadora que obteve a maior expansão no mercado nacional, além de já ter comercializado cerca de 1.000 unidades para o mercado externo e da linha sobre chassi em 2018.

"Esse é o resultado de um longo processo de fortes in-



FOTO: DIVULGAÇÃO

versões em inovação e desenvolvimento de produtos que basicamente são mais leves, mais robustos e mais sustentáveis" - Spricigo.

Os resultados da Librelato surpreendem quando se compara o crescimento da média mensal de vendas de implementos. Neste ano, a média de vendas mensais da empresa subiu para 550 unidades contra 300 unidades vendidas por mês no primeiro semestre de 2017.

De acordo com Spricigo, com a recuperação da atividade econômica, especialmente no setor do agronegócio, a expectativa é que o segmento de implementos feche este ano com um crescimento da ordem de 50%

em relação ao ano passado. Contudo, com toda a linha de produtos modernizada, e com a surpreendente performance de vendas de janeiro a maio deste ano, a empresa estima que fechará 2018 com histórica expansão de mais de 80%.

Dando prosseguimento à sua política de constante inovação tecnológica, que tem como objetivo sempre proporcionar melhor produtividade ao transportador, recentemente a empresa apresentou ao mercado mais três novidades: a nova tampa "Eco +" da caixa de carga da linha graneleira, equipamento mais leve e mais resistente; implementou o sistema EBS com suspensão pneumática

(item opcional) que gera mais segurança à operação e o revestimento da Basculante Premium, que foi patenteado com um formato único no Brasil.

"Com essa política de investimentos em inovação tecnológica, respeito ambiental e, acima de tudo, valorização de nossa mão-de-obra, estamos agora colhendo os frutos deste trabalho", comemora Spricigo. A Librelato é a implementadora que mais cresceu neste ano, uma das três principais fabricantes de implementos do Brasil, tanto em faturamento quanto em unidades comercializadas e é também, a segunda maior exportadora brasileira de implementos rodoviários.

## Projeto

### Cocal do Sul irá pavimentar 1,5 quilômetros no interior em 2018 com o auxílio da Usina de Asfalto

Com a instalação da Usina de Asfalto adquirida recentemente em uma parceria entre os sete municípios que compõem o Consórcio Intermunicipal de Resíduos Sólidos Urbanos da Região Sul (Cirsures), Cocal do Sul já projeta a execução de melhorias em infraestrutura para o segundo semestre de 2018.

Na quarta-feira, 13, o prefeito de Cocal do Sul, Ademir Magagnin anunciou os projetos de pavimentação que serão executados nesta primeira etapa da utilização da usina.

Ao todo serão aproximadamente 1,5 quilômetro de asfalto com recursos próprios que compreenderão o projeto de pavimentação no interior.

As Linhas Tigre, Ferreira Pontes e Vicentina receberam o primeiro trecho de melhoria.

"Nós já iniciamos a pavimentação da Linha Tigre. Os primeiros 300 metros estão asfaltados. Agora estamos executando o trecho de 500 metros com recursos próprios. Finalizamos a terraplenagem, correção de solo e

estamos fazendo a drenagem porosa e, posteriormente, a preparação da base. Trabalho que deverá ser concluído em 45 dias para receber o asfalto da nossa usina", ressalta Magagnin.

A usina adquirida recebeu investimento de aproximadamente R\$ 2 milhões. Valor que será rateado entre

as prefeituras inseridas. Com a nova aquisição, os municípios produzirão o seu próprio asfalto com uma economia prevista de 40% na redução do custo do asfalto. O equipamento tem capacidade para produzir de 35 a 40 toneladas por hora e cada cidade poderá adquirir uma média de seis toneladas de asfalto por ano.

"A usina irá nos dar um suporte importante na execução das pavimentações, principalmente na questão econômica. Nosso projeto de melhoria em infraestrutura irá atender as vias rurais do município tendo em vista que já concluímos a pavimentação das ruas no perímetro urbano", finaliza o prefeito.

## Oportunidade

### Caixa renegocia dívidas até dia 30 de junho

A ação Quita Fácil, da Caixa Econômica Federal, está sendo prorrogada até 30 de junho. Ela negocia descontos de até 90% no valor da dívida para pagamentos à vista de contratos como financiamentos

de veículos, crédito direto, cartões de crédito, capital de giro, consignação, e diversas outras operações de crédito comercial para pessoas físicas e jurídicas.

Urussanga e Cocal do Sul

são municípios onde é possível renegociar as dívidas. O superintendente Ricardo Bier Troglio, da Superintendência Regional Sul de SC da Caixa, afirma que a grande maioria das negociações pode oferecer

reduções de 80% e 90% do valor à vista, mas o percentual e a negociação podem variar de acordo com as características de cada contrato. Estão contemplados pela ação contratos com atraso superior a

um ano. Os interessados no desconto poderão acessar as condições desta ação visitando o site [www.negociardivididas.caixa.gov.br](http://www.negociardivididas.caixa.gov.br) ou na agência Caixa mais próxima, para conferir se o seu contrato está

enquadrado na campanha. Também é oferecida a possibilidade de renegociação com taxa reduzida e prazo estendido, caso um contrato não esteja enquadrado nas condições para quitação à vista.